

omie

CONECTA DAY

Conectando contadores
ao seu crescimento

omie

oneflow

G·Click
GESTÃO DE PROCESSOS

Linker

PALES- TRANTES:



Wagner Xavier
Diretor de
Relacionamento

Diretor de relacionamento da Omie desde 2018, tem **30 anos de experiência** na área de gestão e sistemas de informação. Atuou como **desenvolvedor e executivo** em empresas como TOTVS, Prosoft e Questor. Foi também **professor do SENAC e FMU** nos cursos de Análises de Sistemas.

É formado em Ciências da Computação e Administração de Empresas, com Mestrado em Sistemas de Informação e MBA em Gestão Estratégica de TI, além de ter obtido o Certificado PMP em PMI-USA em 2006.

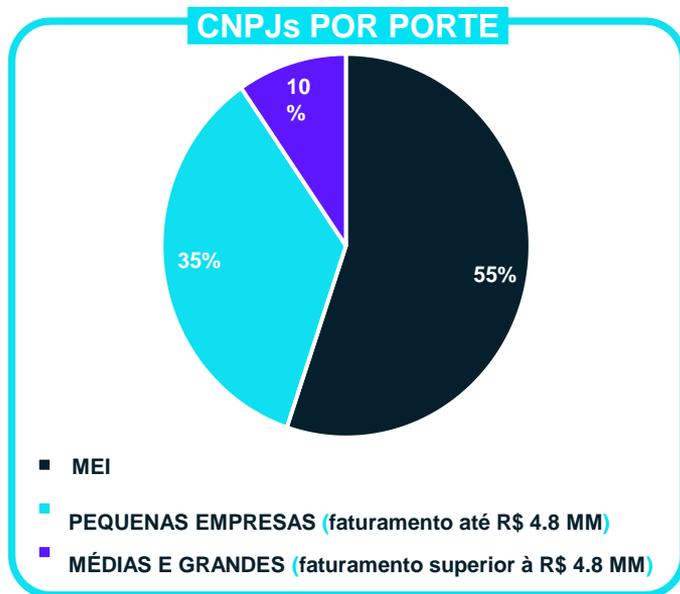
Apaixonado por tecnologia da informação e por pessoas, acredita no poder da transformação empresarial por meio da gestão e entende que o contador é o elo entre soluções, gestão e empreendedores.

Não é contador de formação, mas se conecta com eles **quase todos os dias há pelo menos 15 anos**, tornando-se um estudioso da **contabilidade consultiva** desde então.

**Pilares da contabilidade
digital & consultiva**

Volume de empresas no Brasil

MEIs & Pequenas Empresas Representam a maior fatia do mercado



Fonte: Sebrae / Receita Federal.

Existem no Brasil cerca de **22,5 milhões** CNPJs ativos:

- 55% são MEIs
- 35% são pequenas empresas (ME e EPP).

Apenas 10% faturam mais de **R\$ 4,8 milhões** por ano.

Só **450 empresas** estão listadas na B3!

- Ou seja, têm seus papéis negociados na bolsa brasileira.

Dados das empresas do Brasil

29%

Quebram
em 1 ano

42%

Quebram
em 2 anos

56%

Quebram
em 5 anos

E por que elas **quebram?**

25%

Falta de
capital

19%

Falta de
clientes ou
inadimplência

11%

Planejamento &
Administração

6%

Concorrência

6%

Falta de
Lucro

Seria por problemas de gestão?

Analisando esses números constatamos que

- Mais de **65%** das empresas fecham por problemas de **gestão!**

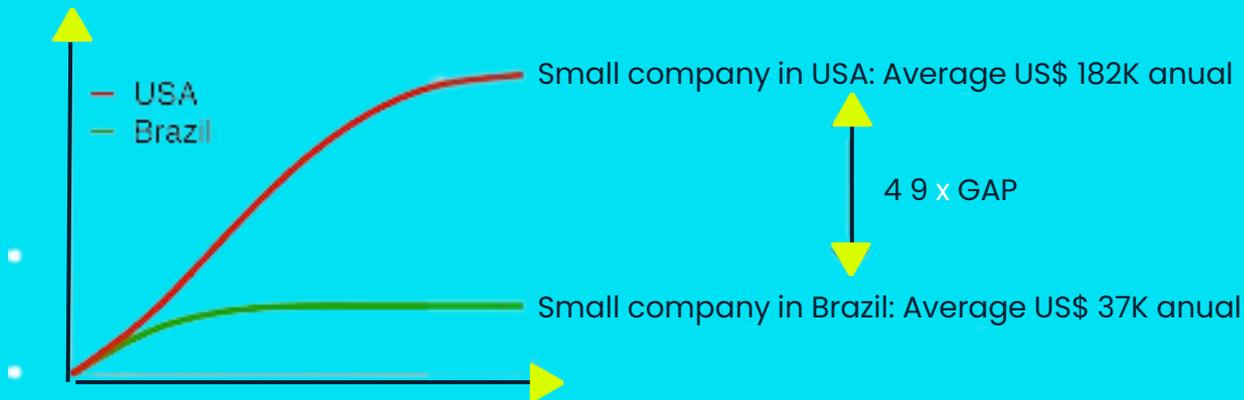
Esse índice poderia ser bem menor se fossem bem **gerenciadas e aconselhadas.**



TAXA DE CRESCIMENTO

um **real** problema para o Brasil

BRAZILIAN COMPANIES GROW TOO SMALL



WHY BRAZILIAN SMALL COMPANIES STOP GROWING SO EARLY?

E por que elas demoram a crescer?

Complexidade

- Legislação extremamente complexa;
- Excesso de obrigações acessórias por parte da contabilidade;
- Muito tempo gasto com atividades burocráticas;
- País com regras de negócios complexas

Acesso a Crédito

- Pouco acesso à crédito para pequenas empresas
- Serviços bancários burocráticos
- Altas taxas de juros
- Histórico inflacionário

Educação

- Empreendedores brasileiros não foram formados para serem gestores de empresa
- Perfil do empreendedor em geral são técnicos
- Culturais

CONTADOR
=
ACELERADOR

**Você, Contador,
é o Catalisador.**

○ **Agente** que aumenta a
velocidade de uma
reação.

○ **Acelerador da economia
do país**, de uma reação em
cadeia que gera o progresso
e a prosperidade coletiva.

**Mas como acontece
essa reação?**

O **verdadeiro índice do progresso** de um país está na **quantidade** e na **saúde das pequenas e médias empresas** que compõem a economia local.

É essa força em rede que representa a **mola propulsora** de uma nação. Afinal, as PMEs **geram um capital** que fica **dentro do país**.

Na Prática

- Conta PJ e conta PF
- Baixa previsibilidade
- Controle em planilhas
- Baixa qualidade na gestão
- Sem indicadores básicos
- Sem processos estruturados
- Dependência de poucas pessoas / dono
- Baixa produtividade
- Segurança
- Focar no core business
- Usuários limitados
- Retrabalho
- Sem planejamento
- Falta de tempo

REFLEXÃO

requisitos obrigatórios para um novo negócio

1. Contador

2. Conta bancária

3. Certificado digital

E o software de gestão?

ONDE

estamos

ONDE

queremos chegar

como & quando?

Goal?
(objetivo)

VALIDAÇÃO

Se tornar digital
Produtividade
BPO Tesouraria
BPO Controladoria
BPO Consultoria
Aumentar carteira
Organizar clientes
Gerar novos serviços
Melhorar Resultados /
Lucro

Plan ?
(plano)

ENTENDIMENTO

Quem ?
Como ?
Quando ?
Onde ?
Por que ?

Challenge
(desafios)

PROJETO CONTADOR

Elementos para o projeto

Timming
(tempo)

QUANDO



CONTADOR

Encapsulamos todo o seu operacional, libertando sua rotina de imprevistos e burocracias.



Acessos

Pequenas e Médias Empresas

- Tecnologia/Infraestrutura
- Conta digital, crédito e serviços financeiros
- RH e talentos
- Parcerias estratégicas
- Educação empreendedora

(Capital próprio e terceiro)

Levar prosperidade para as empresas brasileiras, destravando seu potencial de crescimento.



EM LARGA ESCALA

Qual é o papel da Omie **nessa**
?

Simplificamos sua rotina com um ecossistema de soluções **eficientes**, reduzindo riscos e liberando tempo para **você destravar o crescimento das empresas.**

VOCÊ É O AGENTE DE TRANSFORMAÇÃO

VOCÊ

(Contador)

Somos o meio pelo qual você entrega valor aos seus clientes e imprime a sua marca na jornada de cada um deles.



SEUS CLIENTES

(PMEs)

Tendo você como protagonista, elevamos as PMEs a um patamar superior de gestão.

QUE GUIA AS EMPRESAS RUMO À PROSPERIDADE

MEIO Ecossistema Omie

Contador

omie

Sistema de gestão completo, na nuvem, com tudo o que seu cliente precisa para crescer.

Linker

Conta PJ completa, com emissão de NFs, fluxo de caixa, Pix, TED e boletos gratuitos.

oneflow

Único software contábil 100% autônomo do mercado: automatize rotinas, elimine erros e aumente a produtividade.

G·Click
GESTÃO DE PROCESSOS

Ferramenta completa para gestão de escritórios contábeis: rotinas, entregas, prazos e equipe.

Omie Simbiose

Plataforma de consultoria contábil estratégica que gera diagnósticos e planos de ação de forma prática, simples e integrada.

Empreendedor

omie

PAINEL DO CONTADOR

Módulo do Omie ERP que possibilita integração em tempo real entre você e seus clientes.

omie

Cash

OMIE.CASH

Conta digital nativa do sistema e integrada ao ERP: elimine a conciliação bancária.

omie

Academy

OMIE.ACADEMY

Comunidade de empreendedores com cursos gratuitos e fóruns exclusivos para networking.

omie

Multivarejo

OMIE.MULTIVAREJO

Combo: sistema de gestão + frente de caixa + integração com lojas virtuais e marketplaces.

omie

Store

OMIE.STORE

Loja de aplicativos com centenas de soluções que complementam e potencializam o ERP.

omie

Hub

OMIE.HUB

Integração e gestão de anúncios nos principais marketplaces e lojas virtuais do mercado.

IODE-PMES

IODE-PMES

Boletins com análises periódicas e setorializadas das PMEs e da economia brasileira.

E existe alguém ou algo que faça com que as **pequenas ou médias empresas** tenham o mesmo acesso das **grandes empresas**?



○ **contador!**

Você ajuda o
empresário a
andar pelo
labirinto
jurídico das
finanças.

Qualifica o **tempo** dele.

Elimina os
entraves
burocráticos.

Faz uma curadoria que
evita que o cliente tenha
gastos desnecessários.

Você é o
Protagonista.

Porém, hoje o contador e o seu time estão enfurnados em **problemas operacionais**.

É **operacional**, e não **estratégico**



Visão da
Contabilidade
Consultiva

VALOR

Multidisciplinar
Humanizado
Foco na estratégia

Nível 3
CONSELHEIRO

**Mudar modelos
de negócios**

Data driven
Humanizado
Foco no negócio do
cliente

Nível 2
CONSULTOR

**Resolver
problemas
de negócio**

Automação extrema
Processamento globalizado
Foco na escala

Nível 1
TERCEIRIZADOR

**Realizar tarefas
operacionais**

COMPETIÇÃO

Níveis de atuação das empresas de contabilidade



E você? Onde está e onde quer chegar?

Contabilidade Consultiva

Pilares da Consultoria

Confiança

Tempo

Conhecimento



Clientes

Vendas

Receitas

Como ser relevante ao cliente – custo de oportunidade

Se tornar o agente de transformação do seu cliente, através de eficiência operacional, apuração de indicadores de gestão e apoio na tomada de decisões.

AJUDAR O CLIENTE MAIOR A SER MAIS EFICIENTE



Monitoramento de Indicadores de Gestão

Redução de Custos

Melhorar Inadimplência

Back office eficiente

Tomadas de Decisões

Report assertivo e profissional

Foco no negócio

Falta de Tempo

Falta de Conhecimento

Ajustes de Processos

Insights que podem fazer
**sentido na prestação de
serviços de alta qualidade**

IMPORTÂNCIA DO CLIENTE ORGANIZADO COM UM SISTEMA DE GESTÃO

Valor Agregado ao cliente

- Especialização no negócio
- Ganho de tempo
- Foco no negócio
- Confiança
- Previsibilidade
- Proximidade
- Gestão
- Prosperidade

Modelo Digital Fluído – Empresarial



Modelo Digital Fluído - Micro empresas / PJs

Para
PMEs /
MEIs

Contabilidade / Consultoria Financeira (BPO)

Operação

- Emissão NF (*)
- Finanças (*)

Emissor NFS
Mov Financeira
Plano categorizado

Tesouraria

- Contas a pagar
- Contas a receber
- Bancos
- Conciliação
- DRE
- Fluxo de Caixa

Sistema de gestão
em nuvem
Conta Inteligente

Contabilidade

- Contabilidade
- Fiscal
- Folha de pagamento
- OBF Acessórias

Sistema contábil integrado ao
sistema e a conta inteligente

Gerenciamento dos processos e atividades



Omie é do prestador do BPO. Ele é o cliente da Omie, quem paga, quem usa. é o dono da licença e dos dados. Pack BPO



- Linker como emissor e gerenciador financeiro

Visão geral e como a **Omie apoia parceiros** na produtividade e ganhos financeiros

Estruturação do Plano de Negócios

[Business Plan BPO Financeiro - Template V8.xlsx](#)

Ferramenta de diagnóstico e venda consultiva (Omie Simbiose)

<https://www.omie.com.br/simbiose/>

Operação comercial e financeira (Omie ERP)

<https://www.omie.com.br/sistema-erp/>

Serviços Financeiros

<https://www.omie.com.br/omie-cash/>
<https://juntos.linker.com.br/>

Antecipação de Recebíveis
Crédito Consignado

Controladoria e Análise de Dados estruturado para tomada de decisões (APP BI)

<https://store.omie.com.br/apps/app-bi>
<https://store.omie.com.br/apps/controladoria-digital-4-0>

Contabilização

<https://oneflow.com.br/>

Painel do Contador

Gestão de Tarefas e Atividades (Contábil e Financeiro)

<https://app.gclick.com.br/>
<https://app.gclick.com.br/>

Educação

<https://academy.omie.com.br/>

Wagner Xavier
Diretor Negócios

 [@wagnaoxavier](#)

 [Wagner Xavier](#)

